

Management Industriel et Logistique

Chapitre 9 – Prédiction de la demande

Exercice SuperGlass

SuperGlass est un fabricant de verre plat anglo-saxon. Le responsable de la cellule de prévision se penche sur la prévision à moyen terme du chiffre d'affaires. En raisonnant, il lui est apparu que les ventes de l'entreprise pouvaient être expliquées séparément ou conjointement par les ventes d'automobiles et les mises en chantier d'immeubles d'habitation, puisque ces deux secteurs étaient les deux utilisateurs principaux de ses fabrications.

Il réunit les données historiques auprès de la Fédération des Constructeurs Automobiles et du Ministère du Logement sur les années 1986 à 2000. Parallèlement, il obtint sur la période 2001 à 2005 les prévisions d'immatriculations automobiles et de mises en chantiers d'immeubles collectifs précisées dans le tableau ci-dessous.

Question

Vous êtes en fin 2000. Votre interlocuteur vous demande de lui proposer un modèle de prévision adapté à son cas.

Année	Ventes (millions de £)	Immatriculations (milliers)	Mises en chantier (milliers)
1986	165,0	666,6	145,0
1987	202,0	533,8	157,5
1988	201,5	432,0	167,5
1989	226,0	612,0	172,3
1990	216,0	556,0	197,8
1991	291,5	792,0	237,4
1992	298,3	581,5	316,5
1993	310,4	611,3	321,7
1994	256,8	426,0	350,9
1995	303,5	559,0	364,0
1996	314,5	667,5	366,0
1997	301,4	554,3	371,4
1998	328,5	693,0	413,0
1999	389,5	763,9	456,2
2000	438,7	775,2	473,8
2001		640,0	485,0
2002		790,0	510,0
2003		840,0	574,7
2004		860,0	610,0
2005		890,0	662,5